

**Von:** susanne-lorenz@freenet.de [mailto:susanne-lorenz@freenet.de]  
**Gesendet:** Dienstag, 22. Februar 2011 22:34  
**An:** info@easyhome24.com  
**Betreff:** Referenzschreiben



---

Hallo Frau Hauser, Hallo Herr Hauser,

Als ich mit dem Gedanken spielte mein Haus zu verkaufen, wollte ich es erst auf privatem Weg versuchen. Doch dann entdeckte ich in der Zeitung Werbung der Fa. Easyhome. Es war wie eine innere Stimme, die sagte: "Ruf da mal an." Mein erstes Telefonat mit Frau Hauser war sehr angenehm und wir vereinbarten auch gleich einen Termin, bei dem sie sich das Haus anschauen wollten. Danach stand für mich fest, dass ich Frau und Herr Hauser den Auftrag geben werde. Sie wirkten beide sehr seriös, zuverlässig, kompetent und vertrauensvoll.

Warum sollte ich den Verkauf alleine managen, wenn ich so sympathische Immobilien-Juweliere an meiner Seite haben konnte?

Nach 2 Monaten und nur 5 Besichtigungsterminen standen die Käufer für mein Haus schon fest. Ich konnte es kaum glauben. Die Arbeit von Frau und Herr Hauser war durchweg lobenswert. Ich war absolut begeistert über ihr Engagement, mit dem sie Immobilien vermarkten.

Was mich persönlich sehr freut, ist, dass Frau und Herr Hauser durch meine Begeisterung schon einige neue Kunden gewinnen konnten. Wer so tolle Arbeit leistet hat es auch verdient, dass man ihn wärmstens weiterempfiehlt.

Liebe Frau Hauser, lieber Herr Hauser, ich wünsche Ihnen weiterhin viel Erfolg mit Ihrer Arbeit.

Ganz liebe Grüße

Susanne Lorenz